



Balance-orientiertes Vertriebscoaching: Mit der systemischen Aufstellungsmethode mehr Erfolg für Finanzverkäufer



Download



Online Lesen

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Balance-orientiertes Vertriebscoaching: Mit der systemischen Aufstellungsmethode mehr Erfolg für Finanzverkäufer

Josef Bierl

Balance-orientiertes Vertriebscoaching: Mit der systemischen Aufstellungsmethode mehr Erfolg für Finanzverkäufer Josef Bierl

 [Download Balance-orientiertes Vertriebscoaching: Mit der sy ...pdf](#)

 [Online lesen Balance-orientiertes Vertriebscoaching: Mit der ...pdf](#)

Downloaden und kostenlos lesen Balance-orientiertes Vertriebscoaching: Mit der systemischen Aufstellungsmethode mehr Erfolg für Finanzverkäufer Josef Bierl

238 Seiten

Werbetext

Zielführendes Verkaufsverhalten für Finanzberater in Sparkassen und Genossenschaftsbanken und Raiffeisenbanken Kurzbeschreibung

Kundenberater in Banken stehen unter enormem Erfolgsdruck: sie müssen forciert "verkaufen", die Cross-Selling-Rate möglichst steigern; sie können nicht mehr nur "abwarten, bis die Kunden kommen", sondern müssen konsequent auf diese zugehen und deren Bedürfnisse analysieren.

Das vorliegende Buch bietet Tipps und Informationen zur Optimierung des Verkaufsverhaltens unter drei wesentlichen Gesichtspunkten:

- Überzeugendes Auftreten gegenüber dem Kunden,
- Verkaufstechniken,
- Maßnahmen zur konsequenten Umsetzung und Beibehaltung des erlernten Verhaltens.

Zahlreiche Beispiele aus der Praxis und Checklisten bieten dem Leser unmittelbaren Nutzen für die tägliche Beratungspraxis.

Buchrückseite

Kundenberater in Banken stehen unter enormem Erfolgsdruck: In dem Maße, in dem Retailbanking an Bedeutung gewinnt, müssen sie sich mit freien Finanzdienstleistern messen. Entsprechend müssen Führungskräfte und Mitarbeiter die gesamte Vertriebsmannschaft auf die neuen Herausforderungen im Interesse des Kunden vorbereiten.

Das Buch bietet mit der "Systemischen Aufstellungsmethode" einen neuartigen Ansatz, mit dem die Beratungskompetenz gesteigert werden kann. Der Mensch steht im Mittelpunkt: Neugier, Intuition und Beharrlichkeit in Verbindung mit Methoden und Instrumenten helfen dem Finanzberater, seine Kunden richtig zu erfassen und deren Bedürfnisse zu erkennen.

Der Autor bietet Tipps und Informationen zur Optimierung des Verkaufsverhaltens unter drei wesentlichen Gesichtspunkten:

- Überzeugendes Auftreten gegenüber dem Kunden,
- Verkaufstechniken,
- Maßnahmen zur konsequenten Umsetzung und Beibehaltung des erlernten Verhaltens.

Zahlreiche Beispiele und Checklisten bieten dem Leser unmittelbaren Nutzen für die tägliche Beratungspraxis.

Download and Read Online Balance-orientiertes Vertriebscoaching: Mit der systemischen Aufstellungsmethode mehr Erfolg für Finanzverkäufer Josef Bierl #716NBWFJ492

Lesen Sie Balance-orientiertes Vertriebscoaching: Mit der systemischen Aufstellungsmethode mehr Erfolg für Finanzverkäufer von Josef Bierl für online ebook Balance-orientiertes Vertriebscoaching: Mit der systemischen Aufstellungsmethode mehr Erfolg für Finanzverkäufer von Josef Bierl Kostenlose PDF d0wnl0ad, Hörbücher, Bücher zu lesen, gute Bücher zu lesen, billige Bücher, gute Bücher, Online-Bücher, Bücher online, Buchbesprechungen epub, Bücher lesen online, Bücher online zu lesen, Online-Bibliothek, greatbooks zu lesen, PDF Beste Bücher zu lesen, Top-Bücher zu lesen Balance-orientiertes Vertriebscoaching: Mit der systemischen Aufstellungsmethode mehr Erfolg für Finanzverkäufer von Josef Bierl Bücher online zu lesen. Online Balance-orientiertes Vertriebscoaching: Mit der systemischen Aufstellungsmethode mehr Erfolg für Finanzverkäufer von Josef Bierl ebook PDF herunterladen Balance-orientiertes Vertriebscoaching: Mit der systemischen Aufstellungsmethode mehr Erfolg für Finanzverkäufer von Josef Bierl Doc Balance-orientiertes Vertriebscoaching: Mit der systemischen Aufstellungsmethode mehr Erfolg für Finanzverkäufer von Josef Bierl Mobipocket Balance-orientiertes Vertriebscoaching: Mit der systemischen Aufstellungsmethode mehr Erfolg für Finanzverkäufer von Josef Bierl EPub